Filialleiter-/ Führungsaufsteigerseminar Kompakt:

Sie wollen alles intensiv in nur 5 Tagen?

In diesen 5 Tagen bekommen Sie das Handwerkszeug für eine motivierende und erfolgreiche Mitarbeiterführung kompakt, intensiv und praxisnah vermittelt. Sie werden dabei Ihre Persönlichkeit reflektieren und mehr über Ihre Führungsstärken erfahren. Sie bekommen durch Ihr persönliches H.B.D.I.-Einzelprofil Informationen zu Ihren Stärken, Ihrem Potenzial und Ihrem Stressverhalten. Sie können nach dem Seminar mit Grundlagen der Transaktionsanalyse arbeiten und schwierige Kommunikation analysieren und verändern. Und selbstverständlich erhalten Sie auch wertschätzendes Feedback zu Ihrem Führungsstil.
Für dieses Kompaktseminar begrenzen wir die Teilnehmerzahl auf **maximal 12 Teilnehmer/innen**. Dies ermöglicht einen intensiven Austausch und einen entspannten, persönlichen Rahmen. Sie lernen und erfahren viel über sich, für sich und von den anderen Teilnehmern.

Inhalt:

- Klärung der eigenen Führungsrolle
- Führungsbasics: Delegieren, Anerkennung geben, Kritik konstruktiv formulieren
- Die Transaktionsanalyse als wichtiges Persönlichkeits- und Kommunikationsmodell
- Grundlagen des Coachings als moderner Führungsstil
- Methodik wichtiger Mitarbeitereinzelgespräche wie z.B. das Coaching- und das Jahresgespräch
- Das H.B.D.I-Modell und Ihr persönliches H.B.D.I.-Profil
- Die Phasen des Teamprozesses, die verschiedenen Teamkulturen und Teamspielregeln
- Die effiziente Teambesprechung
- Grundlagen des modernen Konfliktmanagements
- Entstehung von Konflikten und das eigene Konfliktverhalten
- Die verschiedenen Konfliktstrategien
- Das Konfliktgespräch und die Konfliktmoderation
- Diskussion von Fallbeispielen und Praxisbeispielen aus der Gruppe Gruppenarbeiten und Interviews
- Training von Mitarbeitergesprächen im Plenum

Methode:
Trainer-Input, Gruppenarbeit und Interviews an Fällen aus der Apothekenpraxis, Diskussion von Fall- bzw. Praxisbeispielen aus der Gruppe.

Erleben Sie, wie intensiv dieses Seminar ist, und wie es Ihre tägliche Führungsarbeit in nur einer Woche schnell und nachhaltig verbessert. Sie werden gestärkt in Ihre Apotheke zurückkommen!

Zielgruppe:	Nur Filialleiter/innen und Führungsaufsteiger/innen
Persönlichkeits-orientiert:	Das Seminar ist persönlichkeits-orientiert und erfordert Offen-heit zur Selbstreflektion. Für einen guten Lernprozess empfehlen wir die Übernachtung im Seminarhotel.
Teilnehmer:	max. 12 Personen
Seminardauer:	5 Tage 1. Tag 09.00 – 18.00 Uhr 2. Tag 09.00 – 18.00 Uhr 3. Tag 09.00 – 18.00 Uhr 4. Tag 09.00 – 18.00 Uhr 5. Tag 09.00 – 16.00 Uhr
Seminarleitung:	Cornelia Bergemann Apothekerin, Trainerin, zertifizierter Coach, Business-Mediatorin, H.B.D.I.-Trainerin, Reiss Profile Master und Geschäftsführerin RedLine
Fortbildungs-punkte:	40
Seminarort:	Hamburg
Seminartermine:	05. - 09. März 2018 28. Mai - 01. Juni 2018
Seminarstart:	Am Vorabend um 20.00 Uhr mit einem gemeinsamen Abendessen
Investition:	1.990,00 € netto inkl. H.B.D.I.-Profil, Begrüssungsessen am Vorabend, Tagungsgetränke und Seminarunterlagen

RedLine
Coaching und Training
im Gesundheitsmarkt

Glockengießerwall 26
20095 Hamburg

Telefon (0 40) 30 10 41 04
Telefax (0 40) 30 10 42 99

www.redline-seminare.de